

上手に銀行から「借り続ける」の実現



L.I.G Partners株式会社

会社概要

〈経営理念〉

良き人生を実現する会社づくりを 経営者と共に

〈社名の由来〉

L Life
I Is
G Good
P Partners

経営理念を表す社名とした

〈ロゴの意味〉

月 豊穰 支える
星 顧客



顧客の成長を支え、顧客が輝き、豊かになる
お手伝いがしたい、という想いを表現した

社名	L.I.G Partners株式会社
本社	京都市中京区御池通東洞院東入笹屋町436 永和御池ビル606号
URL	https://www.lig-p.net/
Email	info@lig-p.net
設立	2022年1月13日
代表取締役	足立 崇真
事業内容	〈経営コンサルティング事業〉 銀行からの資金調達に関する支援 社員の採用・定着に関する支援 組織体制構築に関する支援 〈M&Aアドバイザリー事業〉 M&A仲介業務 FA（ファイナンシャルアドバイザー）業務 買い手企業のM&A担当者代行業務
許可等	M&A支援機関登録済
取引金融機関	京都銀行 本店営業部 京都信用金庫 長岡支店

「借り続ける」の実現

「大企業 × 中小企業 × 銀行」のノウハウで
「借り続ける」をサポートする。

1,000社以上の中小企業を見てきたからこそ
伝えられること。

中小企業に不足しているのは、
専門性でもなく、能力の高い社員でもない。

事業コンセプト



他の専門家とのちがい

銀行から「借り続ける」を根幹にして、

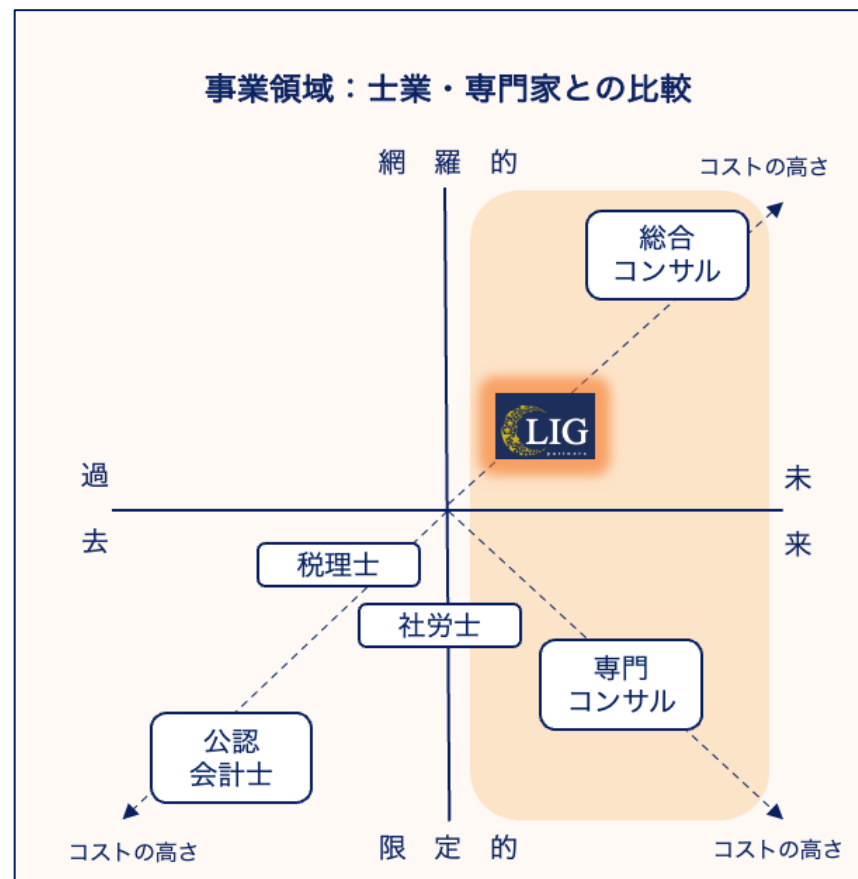
未来の領域の「お金・人・組織づくり」をサポート。

「大企業 × 中小企業 × 銀行」の希少なキャリアが、

「誰に相談すればいいか、わからない」

に応えます。

ポジショニング



実績など

Accomplishments (実績)

2005年 滋賀大学 経済学部 卒業 株式会社京都銀行に入社

2011年 在職中に一度だけ行われた企業融資契約額ランキングで、上位5% (7位) にランクイン

2019年 5年間最下位争いをしていた支店に転勤し、1年で業績評価グループ8位に躍進させて退職

2019年 建設業の中小企業に転職し、M&A (1人で担当) でクロージング3件を手掛け、グループの売上増加額11億円、営業利益増加額1億円に貢献

2022年 電子書籍「銀行融資の基本のキ」を出版し、アマゾン2カテゴリでベストセラー1位を獲得 (経営数学・公共事業と企業)

音声番組「元銀行員が見てきたお金の落とし穴」の配信を開始



足立崇真
銀行融資の基本のキ 銀行から
お金を借り続けたいと思っ
たら読む本
★★★★★ (4)
ベストセラー1位 - カテゴリ
経営数学



〈セミナー等の実績〉

「経営理念が生み出す効果とギャップ」 京都平安ロータリークラブ様

「決算書は『読み方』よりも『使い方』」 三井住友海上火災保険株式会社 千里MSA様

三井住友海上火災保険株式会社 新代理店会様

「採用の成功戦略」

長岡京市商工会

Interest (興味)

人が行動変容を起こすきっかけや行動変容に至る過程

Network (人脈)

各種士業：税理士 社労士 弁護士 司法書士 行政書士 中小企業診断士 不動産鑑定士 土地家屋調査士

コンサル：集客、Web制作、マーケティング、介護事業所専門、営業、経費削減、福利厚生、企業版確定拠出年金、資産運用 (独立系IFA)

各種保険：外資系保険会社 (ソニー生命、メットライフ生命、プルデンシャル生命)、損害保険代理店、生命保険代理店

事業者：工務店、外壁塗装、ハウスクリーニング、不用品・遺品整理、プレゼンテーションデザイン、マンガ広告、LINE、MEO (Googleマップ)

帝国データバンク、不登校時向け心理カウンセラー、経理代行会社、オンライン秘書、農家 (低農薬野菜・米)、他多数

Skills (スキル)

採用定着士 FP技能士 銀行融資の審査ノウハウ M&A支援機関登録済

契約先の事例

運送業

社員数：30名

職場環境改善と離職率低下プロジェクトの支援

- ・ 帰属意識調査とスコア化、社員教育実施

営業体制再構築の支援

- ・ 粗利率低下要因分析と改善策立案
→ 4期連続（累計3億5,000万円）の
赤字状態が改善策実行初月で黒字化

採用関連の支援

- ・ 採用コンセプト設定 新入社員研修

建設業

社員数：5名

資金調達支援

- ・ 銀行への提出書類作成
- ・ 銀行への同行
→ 関与前に断られた融資が、関与後に
2,500万円の借入に成功

経営計画書作成サポート

紙管理書類のシステム化

- ・ 現場日報と備品管理のシステム化

建設業

社員数：13名

役割分担の見直しと業務体制の再設計

- ・ 業務内容と所要の見える化、役割分担見直し
→ 残業時間が半減

経営計画書作成支援

- ・ 経営理念～行動指針の策定サポート
- ・ 強みや弱みの整理および言語化サポート

資金調達支援

- ・ 債務超過の状況で3,200万円の借入に成功

税理士事務所

社員数：7名

顧問先への同行

- ・ 金融機関目線での財務分析
- ・ 借入構成への助言
- ・ 投資可能額の目安や必要利益への助言
- ・ 経営計画書作成への助言
- ・ 採用や求人票作成に関する助言

氏名： 足立 崇真 誕生日： 昭和56年6月30日

ビジネスについて

事業名： 上手に銀行から「借り続ける」

専門分野： 銀行融資を軸にした事業拡大サポート 経験年数： 2022年1月創業（仕組みづくり5年、銀行経験14年半）

所在地： 京都市中京区御池通東洞院東入笹屋町436 永和御池ビル606号

過去に経験した職業： 地方銀行で法人営業・融資管理・支店運営体制構築、中小企業での仕組みづくり（帰属意識改善、コロナ対応の体制構築など）、M&A業務

個人的な情報

家族： 妻・昭和59年8月生まれ 長女：平成25年6月生まれ 母：昭和33年2月生まれ ペット： 猫・アメリカンショートヘア ♀

趣味： 車（擦ったところを自分で塗装したり） F1（小4から見ている） 大手コンビニ各社のスイーツコーナー定期巡回（アイスコーナー含む）

その他関心毎： 子供が日常生活の中で、どうすれば様々な気づきを得る機会を提供できるかについて。

出身地： 京都府長岡京市 居住地： 京都府長岡京市

その他

私の強い願望は： 仕事を通じて、毎日がおもしろいと思える人を増やす。

誰も知らない私
実は私は… 一人の時間が大好きです。人見知りです。

「無知の知」を認識し、何事も好奇心を持って関わること。

私の成功の鍵は： 非効率なことをするために、効率化できることは徹底的に効率化すること。

言語化、パターン化（汎用化）を常に考えること。

分析の限界…

数字の分析の結果わかった課題。

言っていることはわかった。

分析の内容も理屈もわかった。

「で、どうすれば？」

急に口数が少なくなる。

銀行員時代 前半



何度も聞いてきた…

数字ばかり見ている。

数字以外評価してくれない。

そう言われるのがイヤだから、数字以外に評価したいから質問する。

「ウチは小回りが利くんやわ」

その小回りが何かを知りたいんです…。

銀行員時代 中盤



手伝えない…

指示をしないと社員が動かない。

計画を話しても理解してくれない。

結局、自分でやらないといけない。

「足立さんは、どうやってるん？」

伝えられても、手伝う時間はなかった。

銀行員時代 後半



世界が違ってても…

1人でM&Aの業務を行う傍ら

チームづくりや組織体制強化に取り組む

前職と全く同じ手法とアプローチで

「事務だけ出来たらいいんです…」

こんなメンバーが自ら社外セミナーに
申し込んだり、課題解決のヒントに
なるサービスの提供企業と面談したり

建設業の中小企業時代

